

30 NİSAN 2020 PERŞEMBE

Kızıltan: Asıl mücadele virüsten sonra başlayacak

Mersin Ticaret ve Sanayi Odası (MTSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Kızıltan, korona virüsüyle mücadeleyi savaşta benzeterek, asıl savaşın virüsten sonra ekonomi alanında başlayacağını söyledi. Kızıltan, "Virüsle mücadele bittikten sonra ertelenen, ötelenen vergiler, borçlar, ödemeler, çekler üst üste birikecek ve asıl ekonomik mücadele o zaman başlayacak" dedi.

MTSO Başkanı Ayhan Kızıltan, korona virüsü (Kovid-19) salgınının Mersin ekonomisine etkilerini, internet üzerinden online olarak düzenlediği basın toplantısıyla değerlendirdi. Salgın çerçevesinde MTSO tarafından yürütülen çalışmalar hakkında da bilgi veren Kızıltan, ekonomi alanında korona virüs kapsamında hayata geçirilen destekler ve tedbirleri anlattı, beklentilerini dile getirdi.

"Bu bir savaşa birinci aşama düşmanı yenmektir"
Tüm dünyanın bilmediği bir düşmana karşı hazırlıksız yakalandığını belirten Kızıltan, en gelişmiş ülkelerin bile bu virüs karşısında çaresiz kaldığını vurguladı. Bazı çevrelerce bu virüse karşı yapılan mücadelenin bir 'savaş' olarak değerlendirildiğini ifade eden Kızıltan, "Bu bir savaşa ki, ben de öyle düşünüyorum, savaşlar iki aşamalıdır. Birinci aşama; düşmanı yenmektir. Birinci aşamamın ilk cephesi sağlıktır. En önemli mücadele sağlık ordusunun sağlık cephesinde verdiği mücadeledir. Sağlık mücadelesinde tıp dünyasının çok yönlü çalışmaları yapıldığına inanıyorum. Sağlık dünyasına şükranlarımızı sunuyoruz. Sağlık mücadelesinde halk olarak bize düşen sağlıktaki otoritenin açıkladığı, önerdiği ve zorunlu kıldığı kurallara uymaktır" dedi. Vatandaşlara, bu süreçte uymaları gereken kuralları anımsatan Kızıltan, "Bana bir şey olmaz saplantısından vazgeçerek bu kurallara uyunması gerektiğinin altını çizdi.

"Rapor hazırlayıp TOBB'a sunduk"
Birinci aşamanın ikinci cephesinin ise ekonomi cephesindeki savaş olduğunu dikkat çeken Kızıltan, sağlık mücadelesinin yanında ülke ekonomisini ayakta tutmak için ayrı bir mücadele yürütüldüğünü söyledi. MTSO olarak sürecin başlangıcında hemen kolları sıvadıklarını dile getiren Kızıltan, bu çerçevede Mersin'deki tüm ekonomik çevrelerle görüşerek, iş dünyasının karşı karşıya kalabileceği sorunlar, ayakta kalmaları için yapılması gerekenler, önlemler, destekler ve önerileri belirleyerek bir rapor hazırladıklarını anlattı. "Türkiye olarak çok zorlu bir ekonomik krizden yeni çıkmıştık, deneyimlerimiz olmuştuk ve şimdi daha da zorlu bir sürece girdik" diyen Kızıltan, hazırladıkları raporu

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliğine sunduklarını kaydetti. "TOBB, Türkiye'nin dört bir yanından elde ettiği raporları değerlendirip tasnif ederek ekonominin canlı kalması için bizzat TOBB başkanının önderliğinde cumhurbaşkanı, hükümet ve ilgili merciler nezdinde etkili bir şekilde girişimlere başlandı. Önlemler, destekler, düzenlemeler, yasalar, uygulamalar peş peşe açıklanmaya başladı. Bu süreçte saatler süren video konferansları ve telefon konuşmalarıyla sürekli bilgi alışverişinde bulunup yeni taleplerin iletilmesini ve takibini sağladık" diye konuştu.

"Asıl mücadele virüsten sonra başlayacak"

Bu savaşın ikinci aşamasının da yaraların sarılması, sarsılan ekonominin ayaklandırılması ve bir daha kolay sarsılmayacak güçlü bir ekonominin oluştu-



rulması olduğunu belirten Kızıltan, "Virüsle mücadele bittikten sonra ertelenen, ötelenen vergiler, borçlar, ödemeler, çekler üst üste birikecek ve asıl ekonomik mücadele o zaman başlayacak" diyerek, önerilerini sıraladı. Kızıltan, "Bu süreçte çalışmayan işletmelerin, küçük esnafın, üretimini durduran sanayi kuruluşlarının, ihracat bağlantıları kesilen ihracatçıların, işsiz kalanların, canlandırılması için gerekli olacak finansman ve düzenlemelerde göz önüne alınarak planlanması ve hazırlıklı olunması gerekiyor: Acil ve zorunlu olmayan kamu ve yerel yönetim yatırımlarının askıya alınması, kaynakların bu sorunun en büyük yanı olan ekonomiye kaydırılması da yerinde olacağını düşünüyorum.

Çünkü ancak üreten ve üretme yeteneği korunan ve sürdürülen bir Türkiye, bu krizden çıkıp ekonomik istikrarını sağlayabilecektir" ifadelerini kullandı.

"Kredilerin dağıtımını şeffaf, dengeli ve hakça olmalı"

Tüm dünyada artık 'Bundan sonra her şey değişecek, hiçbir şey eskisi gibi kalmayacak' düşüncesinin hakim olduğunu vurgulayan Kızıltan, "Çok doğru, Türkiye olarak artık düşünce yapımızı değiştirmeliyiz; eğitimden sağlığa, tarımdan sanayiye, yatırımdan ticarete, finansmandan bankacılığa, toplumsal yaşamdan politikaya kadar birçok konuda kendimizi gözden geçirmeliyiz ve yeni planlar yapmalıyız. KOBİ'lerimizin kredi bağımlılığından kurtarılması gerekiyor; normal dönemlerde çarklarını kredilerle döndüren KOBİ'lerimiz her kriz döneminde yeniden kredilere yön-

lendiriliyor. KOBİ'leri güçlendirmek ve finansman gereksinimlerini kredilere bağımlılıktan kurtarmak için ortaklık yapıları oluşturulmalıdır. Yeni bir sanayi stratejisi ve ortaklık yapısı oluşturulmalıdır. KOBİ'lere yönelik büyüme ve işbirliklerini teşvik edici uygulamaların devreye sokulması önemli olacaktır. Artık tüm KOSGEB, ÇKA, TÜBİTAK, TKDK, KGF ve diğer desteklerin yüksek katma değerli ürün üretimi ve ar-geye yönlendirilmesi gerektiğine inanıyorum. KOBİ'lerin Türkiye'nin ekonomik dünyasının neredeyse yüzde 99'unu oluşturuyor; buna karşın kredilerden yararlanma oranları çok düşük, yüzde 20'ler dolayında. Kredilerin dağıtımını şeffaf, dengeli ve hakça olması gerektiği, verilen

"Yerel dinamikler karar süreçlerine alınmalı"

Yatırımlar planlanarak yapılması, üst mercilerle güçlü bağlantıları olanların ısrarları ile istedikleri yatırımları istedikleri yere yapmalarının yolunun kapanması gerektiğine de söyleyen Kızıltan, şöyle devam etti: "Türkiye'nin geleceği artık planlanmalıdır. Yerel dinamiklerin düşünceleri, önerileri değerlendirilmeli ve karar süreçlerinin içine alınmaları gerekmektedir. Yeni planlı entegre ekonomik bölgeler oluşturmalıyız, örneğin MTSO olarak sürekli dile getirdiğimiz Çukurova Bölgesel Yatırım ve Kalkınma Planı yaparak Çukurova'yı uluslararası alanda güçlü bir ekonomik bölge yapmanın peşindeyiz. Teknolojimizi geliştirmemiz için yabancı sermayeye yerli ortak zorunluluğu getirmeliyiz. Kendi öz kamu kurumlarımızı, stratejik kuruluşlarımızı, özellikle bankalarımızı özelleştirmemiz gerektiğini anladık bu ortamda. Kamu özelleştirmelerini mutlaka dengeli ve yerinde yapmamızın stratejik açıdan çok önemli olduğunu gördük. Virüs krizinin yol açtığı finansman krizinde, devlet olarak hemen kamu bankalarımız olan Ziraat, Halk ve Vakıf Bankalarına koştuk."

"Söylediklerimizin eleştirisi değil, katkı ve çözüm önerileri olarak kabul edilmesini diliyoruz"

"Çarklar ne zaman dönmeye başlar?" sorusunun sıkça sorulduğunu aktaran Kızıltan, "Çarklar yeniden ne zaman döner, bir tarih vermek zor ama Türk özel sektörü dünyada krizle baş edebilen ender ülkelerden biridir. Türkiye'yi ayakta tutan en önemli unsur Türk özel sektörüdür. Yaşadığımız bu zorlu süreçte, konuştuğumuz konuların bir eleştirisi olarak değil, bir katkı ve gerçek çözüm önerileri olarak kabul edilmesini diliyoruz" dedi.

Bu süreçte emek veren herkese teşekkür eden Kızıltan, oda ve borsaların taleplerini doğrultusunda uygulamaya konulan önlemler ve destekleri anlatarak, bu çerçevede yaşanan sıkıntıları dile getirdi.



Hava yolu ile ihracat yüzde 125 arttı

Akdeniz İhracatçı Birlikleri (AKİB) korona virüsü (Covid-19) salgınının ekonomideki sert etkilerinin görüldüğü nisan ayında 686,9 milyon dolar ihracat gerçekleştirdi. AKİB'e bağlı 8 birlik içinde Akdeniz Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 31 artış yakalayıp, 120,6 milyon dolar değer ile nisan ayının ihracat rekorunu kırdı.

AKİB Koordinatör Başkanı Hayri Uğur, tüm dünyayı hem sosyal hem de ekonomik anlamda olumsuz etkileyen Covid-19'un ekonomik yansımalarının nisan ayında çok daha sert ve keskin görüldüğü nedeniyle ihracatın negatif yönde etkilendiğini söyledi. Türkiye'nin nisan ayı ihracatının yüzde 41,38 azalarak, 8 milyar 993 milyon dolar olarak gerçekleştiğini anımsatan Başkan Uğur, aynı dönemde AKİB'in 686 milyon 909 bin dolar ihracat yaptığını açıkladı.

Bölge ihracatının 2020'nin ilk 4 ayında 3,8 milyar dolar düzeyinde olduğunu, son 12 aylık ihracat performansının ise 12,6 milyar dolara ulaştığını belirten Başkan Uğur, "Korona virüsü salgını nedeniyle başta Avrupa Birliği ülkeleri olmak üzere ihracatımızın ana pazarlarında talep daralmaları ve karantina tedbirleri nisan ayındaki ihracatımızdaki düşüşün ana nedenleri olarak görülmektedir" diye konuştu.

Nisan ayının rekoru sektörü hububat bakliyat

AKİB'e bağlı 8 birlik içinde Akdeniz Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği'nin nisan ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 31 artış sağlayıp, 120,6 milyon dolar ihracat gerçekleştirdiğine dikkat çeken Başkan Uğur, oluşan rakamların tarım sektörünün stratejik önemini ortaya koyduğunu vurguladı. Söz konusu ayda Akdeniz Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği'nin 60,33 milyon dolar, Akdeniz Su Ürünleri ve Hayvansal Mamulleri Birliği'nin 22 milyon dolar dış satım yaptığını kaydeden Başkan Uğur, Covid-19 salgını yol açtığı zorlu şartlara rağmen başta gıda ihracatçıları olmak üzere tüm ihracat camiasının ülkeye döviz kazandırmaya devam ettiğini ifade etti.

AKİB'e bağlı diğer birliklerin nisan ayı ihracatını değerlendiren Başkan Uğur, "Nisan ayında en fazla ihracatı 216,2 milyon dolar ile Akdeniz Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği gerçekleştirdi. Onu 157,4 milyon dolar ile Akdeniz Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği takip etti. Akdeniz Mobilya, Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği 40,30 milyon dolar, Akdeniz Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği 36,68 milyon dolar ve Akdeniz Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği 10,78 milyon dolar ihracat gerçekleştirdi" şeklinde konuştu.

Hollanda, Ukrayna ve Almanya'ya ihracat arttı

AKİB'in nisan ayı ihracatını ülkelere göre ele alan Başkan Uğur, 75,97 milyon dolar ile Irak'ın birinci, 52,30 milyon dolar ile İspanya'nın ikinci, 38,62 milyon dolar ile İtalya'nın üçüncü sırada yer aldığı duyurdu. Başkan Uğur, "Nisan ayında ihracatımızı en fazla artırdığımız ülkeler yüzde 203 artış ve 32,72 milyon dolar ile Hollanda, yüzde 80 artış ve 11,52 milyon dolar ile Ukrayna, yüzde 6 artış ve 37,84 milyon dolar ile Almanya oldu. Nisan ayında bu ülkelere en fazla ihrac ettiğimiz ürünlerin başında, mineral yaktakları ve mineral yağlar, plastik ve mamulleri, çay, domates, pastacılık ürünleri, şeker, otomotiv yan sanayi, konfeksiyon, kırmızı mercimek, dondurulmuş balık yer aldı" dedi.

"Lojistik maliyetlerde teşvik ve destek bekliyoruz"

Korona virüsü salgınının yayılmasını önlemek amacıyla sınırlardan geçişlerin sıkı denetimlere tabi tutulması nedeniyle birçok sektörde nisan ayı hava yolu ile ihracatta artışların göze çarptığını dile getiren Başkan Uğur, şu değerlendirmeyi yaptı: "İhracatımızın lojistik deniz yolu, kara yolu, hava yolu ve demir yolunu mümkün olan etkin şekilde kullanıyoruz. Geçtiğimiz yıl nisan ayında ihracatımızın yüzde 71'ini deniz yolu ile, yüzde 28'ini kara yolu ile gerçekleştirmiştik. Bu yılın nisan ayında ise deniz yolu ile olan ihracatımız bir miktar azalırken kara yolu ile ihracatımızın ise, toplam ihracatımızın yüzde 33'üne yükseldiğini görmekteyiz. Ancak burada esas dikkat çeken ise hava yolu ile yaptığımız ihracat rakamlarıdır. Hava yolu ile yaptığımız ihracat rakamı yılın aynı dönemine göre yüzde 125 artarak toplam ihracatımızın yüzde 1'ine ulaşmış bulunmaktadır. İhracatlarımızın karlılarından feragat etme pahasına ihracattan vazgeçmemekte, yıllardır büyük çabalar sonucu kazandırdıkları pazarları korumak için yoğun bir şekilde çaba göstermektedir. Hazır giyim ve konfeksiyon başta olmak üzere birçok sektör ve ürün için hızlı teslimat büyük önem arz etmektedir. Korona virüsü sonrası yeni normalde ülkemizin dünya pazarlarında eskisinden daha güçlü olarak yer alabilmesi, ürün ve hizmetleri en hızlı ve en uygun maliyetle bu pazarlara sunabilmesi ile mümkün olacaktır. Bu anlamda hava yolu lojistiği başta olmak üzere tüm lojistik maliyetlerin azaltılması için hükümetimizden ek destekler bekliyoruz."

Çukurovalı un üreticileri buğday üretiminin artırılmasını istiyor

Türkiye Un Sanayicileri Federasyonu'nun verilerine göre pandemi sürecinde ekmek ve unlu mamül satışları yaklaşık yüzde 250 artarken, parakendeki pazar payı ise yüzde 12-13'lere yükseldi.

Un sanayisinin kümelendiği en önemli bölgelerden biri olan Çukurova'da pandemi sürecinde aldıkları izin ile üretime aralıksız devam eden un üreticileri, hem iç pazara hem de dış pazarlara ürün temin etmeye devam ediyor. Pandemi sürecinin başında insanların temel tükettim maddelerinden biri olan unun talebinin yükselmesi ile iç ve dış piyasada siparişlerin bir anda yoğunlaştığını belirten Çukurova Un Sanayicileri Derneği Başkanı Bekir Bağış, talebe hemen yanıt verdiklerini raf ve depoları kısa sürede yeniden doldurdıklarını aktardı. Un sanayicilerinin bu süreçteki en büyük ihtiyacının kaliteli hammaddeye erişim olduğunu belirten Başkan Bağış, sorunların çözümü için hem yerli buğday üretiminin artırılması gerektiğini söyledi. Bekir Bağış, "Pandemi sürecinde en büyük ihtiyacımız olan buğdayın büyük bir bölümünü TMO'dan tedarik ettik. TMO'nun tüm fabrikalara geçen yılki fiili tüketime göre buğday satışı yapması piyasada bir denge oluşturarak hem unun bulunmasını hem de fiyatların yükselmesini sağladı. Ancak üretim ve verim artışı için un sanayicileri olarak buğday üretiminin daha da artırılmasını bekliyoruz" dedi.

"Yerli buğday üretiminde istenilen seviyeye ulaşılmıyor"

Hidroğlu Flour Mills marka isimle Uzak Doğu, Ortadoğu, Afrika ve Orta Amerika gibi pazarlarda Tür-



kiye'nin en büyük markalarından biri olan aynı zamanda Birleşmiş Milletler, Goal, AFAD gibi sosyal yardım kuruluşlarına yüksek miktarda ürün tedarik eden Hidroğlu Şirketler Grubu, pandemi sürecinde tesislerinde aldığı önlemlerle üretimini aralıksız sürdürüyor. Başta buğday un grubu olmak üzere buğday kepeği, ruşeym, bon kalite, razmol gibi yan ürün üretimi gerçekleştirdiklerini söyleyen Hidroğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Duygu Hidroğlu, her geçen gün daha çok müşteri talebi aldıklarını kademeli olarak büyüme yatırımları yaptıklarını kaydetti. İç ve dış pazarlarda işlem hacimlerini arttırmaları için en büyük ihtiyaçlarının kaliteli ve hızlı hammadde temini olduğunu ifade eden Dr. Duygu Hidroğlu, "Sektör olarak şu anda en önemli gündem maddemiz yurtiçinden temin edilen ekmeklik un buğdayının yüzde 60-70 oranında kalite sorunu olmasıdır. Un sektörü olarak yıllardır yaşadığımız kalite sorunundan dolayı oluşan hammadde sıkıntısını ithal buğdayla gidermeye çalışıyoruz. Her ne kadar Devlet tohum iyileştirmeye yönelik tarımsal politikalar ve süne zararlılarıyla mücadeleyle yönelik adımlarla çözüm sunmaya çalışsa da; sorunun çözümü istenilen seviyeye ulaşamıyor" diye belirtti.



Dr. Duygu Hidroğlu



MÜFTÜ UZUN;SOMALİLİ ÖĞRENCİLERİ UNUTMADI

Yenişehir İlçe Müftüsü Halil Uzun Türkiye Diyanet Vakfı Yenişehir şubesi olarak yıllık evlerinde kalan Somalili öğrencileri ziyaret etti.

Müftü Halil Uzun, Beş yıldır Yenişehir Diyanet Vakfı ile ilgili evlerinde kalan öğrencilerin tüm masraflarını hayır sever vatandaşlarımızın desteği ile ilçe Müftülüğümüz ve Türkiye Diyanet Vakfı Yenişehir şubesi olarak karışıyoruz, hayır sever vatandaşlarımızın yaptıkları hayırlarına bir sadece köprü görevi yapıyoruz, bu evlatlarımız çok çok uzaklardan Somali'den buraya gelmişler bunları Rabbinizin bize sunduğu bir emanet olarak görüyoruz.

Yenişehir Müftülüğümüzün yıllık evlerinde kalan bu kardeşlerimizin tüm ihtiyaçlarını hayır sever vatandaşlarımızla birlikte gideriyoruz.

Müftülük olarak hayır severlerin yardımları ihtiyaç sahiplerine tek tek ulaştırılmaya devam edeceğiz.

Müftü Uzun; Mübarek Ramazan ayı içerisinde zekat ve fitrelerini vermek isteyenler olursa Yenişehir Müftülüğümüzde makbuz karşılığı verebilirler Rabbin simidinden yaptığınız ve yapacağınız hayırlarınızı kabul etsin dedi.

Yenişehir Müftülüğünden; Engelli vatandaşlarımıza tekerlekli sandalye. Yenişehir Müftüsü Halil Uzun Ramazan ziyaretlerine devam ediyor. Uzun ziyaret ettiği ailelere mümkün olduğunca çeşitli yardımlarda bu-



lunuluyor ve ziyaret ettiği ailelerin sorunlarını dinleyip taleplerini yerine getirmeye çalışıyoruz, Müftü Uzun önceki gün üç aileye tekerlekli sandalye bağışında bulundu.

Uzun; Hayır sevenlerimizin desteği ile Yenişehir Müftülüğü olarak şu ana kadar 235 adet tekerlekli sandalye dağıttık ve bu engelli kardeşlerimizin sıkıntılarını bir nebze olsa yardımcı olabildiysek ve onların hayır duasını alabildiysek ne mutlu bizlere dedi. Müftü Halil Uzun, herkesin bir imtihanının olduğunu, engelli ve ailelerinin imtihanında bu olduğunu belirttik, "Hiç kimse ne oldum dememeli ne olacağım demelidir.

Şu an herhangi bir sağlık problemi bulunmayanlar her an birer engelli adaydırlar lütfen engelli kardeşlerimize çok iyi davranalım dedi.